Formation Agent immobilier : déontologie, lutte contre le blanchiment et les discriminations

Formation professionnelle continue | Sans niveaux spécifiques

Appliquer les règles de déontologie en immobilier - Garantir l'éthique professionnelle, protéger les intérêts des clients et préserver la réputation du secteur. Assurez-vous de respecter ces normes pour renforcer la confiance et la crédibilité de votre entreprise.

TARIF

330€ nets
Effectif min. de démarrage : Sous réserve d'inscrits suffisants

DURÉE ET RYTHME

1 jour

LIEUX

Inter-entreprise
Carcassonne, Foix / Saint-Paul-de-Jarrat, Narbonne, Nîmes – Marguerittes, Perpignan

Intra-entreprise
Possibilité avec tous les Purple Campus d'Occitanie (sur devis)

MODALITÉS D'ACCÈS

7 jours au plus tard avant le début de la formation sous réserve d'acceptation de financement

PUBLIC ET PRÉ-REQUIS

Public cible

- Agents immobiliers et collaborateurs d'agences immobilières,
- Syndics de copropriétés,
- Administrateurs de biens
- Tous professionnels de l'immobilier

Pré-requis et niveau d'entrée

- Cette formation ne nécessite pas de prérequis
- **En distanciel :** Disposer d'un espace de travail adéquat, un ordinateur connecté à internet, d'une caméra et d'un micro.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Connaître les points essentiels du code de déontologie
- Maîtriser les règles de la responsabilité civile
- Maîtriser les règles de lutte contre le blanchiment
- Prévenir et lutter contre la discrimination en immobilier

MODALITÉS VALIDATION & ÉVALUATIONS

Validation

- En début de formation : test de positionnement ou entretien de diagnostic

Evaluations

- En fin de formation : Evaluation des acquis de la formation, délivrance attestation de fin de formation et ou certificat de réalisation.
- Enquête de satisfaction à chaud et à froid

98%

des clients recommandent les formations en Commerce – Vente de Purple Campus

LANGUE D'ENSEIGNEMENT

Français

ÉQUIPES & MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Formateurs experts des domaines et qualifiés par Purple Campus dans le cadre de sa démarche Qualité

Pédagogie active et multimodale, analyse de cas concrets, mise en situation, travail personnalisé en entreprise...

Salles de formation équipées pour une pédagogie active – plateaux techniques, Environnement Numérique de Travail (ENT), logiciels métiers

CO-TRAITANCE

Non

ACCESSIBILITÉ

Toutes les formations dispensées par Purple Campus se déroulent dans des conditions qui répondent aux exigences règlementaires et légales pour l'accueil des personnes en situation de handicap.
Délais d'accès : durée d'instruction du dossier

PROGRAMME

Chez Purple Campus, nous valorisons la diversité et l'inclusion, et nous nous engageons à fournir des formations accessibles à tous, quel que soit votre âge ou votre situation. Explorez notre programme aujourd'hui et découvrez comment nous pouvons vous aider à construire l'avenir que vous méritez.

La déontologie

- Les différents articles du code de déontologie
- Les sanctions encourues en cas de non-respect
- Les caractéristiques de la responsabilité de l'agent immobilier

La lutte contre la discrimination

- Discrimination et location :
  - La sélection du locataire dans le respect du droit
  - Rédiger le contrat de bail
  - Définir le mandat entre le propriétaire et l'agence
  - Le testing ou comment prouver le comportement discriminatoire
- Discrimination et transaction :
  - Analyse des discriminations les plus répandues en matière de transaction
  - Sanction du refus de vente en cas de discrimination
  - Le rôle sociétal de l'agent immobilier

Les conditions d'exercice de la profession

- L'obligation de formation
- L'obligation d'information
- L'obligation de confidentialité
- L'obligation de détenir un mandat
- Le devoir de conseil
- Les obligations relatives à la lutte contre le blanchiment d'argent et le financement du terrorisme
- Les obligations relatives à la protection des données personnelles

AUTRES FORMATIONS

- Investissement locatif
- Droits de succession en immobilier
- Le viager
- Communication sur les réseaux sociaux

Date de mise à jour : 28/11/2024