

# Diplôme d'études supérieures en commerce et gestion – Bachelor EGC

Formation en alternance | RNCP 39428 Nos certificats, titres et diplômes de Niveau 6 (niveau bac +3/4)

Enregistrée au Répertoire National des Certifications Professionnelles le 27/06/2021 - **EGC D'OCCITANIE** 



## **TARIF**

5200 €/an

## **DURÉE ET RYTHME**

3 ans

#### **LIEUX**

Nîmes – Centre, Tarbes

#### ACCESSIBILITÉ

Toutes les formations dispensées par Purple Campus se déroulent dans des conditions qui répondent aux exigences réglementaires et légales pour l'accueil des personnes en situation de handicap.

## **PARTENAIRES**

egc BUSINESS

## PUBLIC ET PRÉ-REQUIS

## **Public cible**

- Jeune de 15 à 29 ans
- Tout autre public : nous consulter

## Pré-requis et niveau d'entrée

- Formation en initial
- Pour une entrée en 1ère année : Baccalauréat toutes filières obtenu
- Pour les salariés en formation continue: 3 années d'expérience professionnelle et satisfaire aux épreuves de sélection de l'EGC d'Occitanie.
- L'admission s'effectue sur dossier, test de positionnement et entretien de motivation.
- Admission parallèle possible en 2nde : Bac + 2 ou formation universitaire validée par 60ECTS
- Admission parallèle possible en 3eme année : Bac +2 ou formation universitaire validée par 120ECTS

## **OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES**

- Définir une stratégie de Marketing Digital
- Intégrer la logistique comme un facteur de compétitivité
- Définir une stratégie d'achats
- Exploiter les données de la comptabilité générale de l'entreprise
- Définir un plan d'actions commerciales et mesurer la performance
- Mener une négociation en français ou dans un contexte pluriculturel
- · Manager une équipe

## MODALITÉS D'ACCÈS

- Pré-inscription en ligne
- · Validation du projet par un conseiller
- Accompagnement à la mise en relation avec des entreprises
- Délais d'accès : durée d'instruction du dossier

de réussite aux examens en Développement commercial et relation client de Purple Campus

91,78%

d'embauche 6 mois après l'obtention du diplôme

## LANGUE D'ENSEIGNEMENT

Français et anglais

#### TYPE DE FORMATION

Collective avec individualisation possible.

## MODALITÉS ÉVALUATION & VALIDATION

#### Validation

totale ou partielle par bloc ou certificat de compétences

## Évaluations

Contrôle continu / ponctuel Suivi en entreprise

## En fin de parcours

Délivrance de l'attestation de formation

#### **CO-TRAITANCE**

Non

## ÉQUIPE & MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

#### Formateurs experts

des domaines et qualifiés par Purple Campus dans le cadre de sa démarche Qualité

## Pédagogie active et multimodale,

analyse de cas concrets, mise en situation, travail personnalisé en entreprise...

Salles de formation équipées pour une pédagogie active – plateaux techniques, Environnement Numérique de Travail (ENT), logiciels métiers

#### **PROGRAMME**

Chez Purple Campus, nous valorisons la diversité et l'inclusion, et nous nous engageons à fournir des formations accessibles à tous, quel que soit votre âge ou votre situation. Explorez notre programme aujourd'hui et découvrez comment nous pouvons vous aider à construire l'avenir que vous méritez.

#### MARKETING STRATEGIQUE

- Analyse du positionnement
- Identification des réseaux, canaux et circuits de distribution
- Elaboration, mise en œuvre et évaluation d'un plan de communication
- Promotion de l'offre de l'entreprise en France et à l'étranger

## **POLITIQUE COMMERCIALE**

- Elaboration, mise en œuvre et évaluation d'un plan d'actions commerciales
- · Négociation commerciale sur un marché français ou étranger
- Gestion de portefeuille clients, fidélisation et prospection

#### **GESTION BUDGETAIRE ET ANALYSE FINANCIERE**

- Analyse de documents comptables et financiers
- Mise en œuvre et renseignement d'indicateurs de gestion
- Elaboration d'un budget, suivi et évaluation

## **MANAGEMENT**

- Pilotage de projet
- · Constitution et management d'équipe
- Evaluation des résultats

## APRÈS LA FORMATION

## Les métiers possibles

- Chargé(e) de mission marketing
- Chargé(e) de clientèle (assistant(e) commercial(e)
- Acheteur(se)
- Assistant(e) contrôle de gestion

#### Poursuite d'études

- Master marketing vente dans un monde digital
- Master manager de la performance commerciale









