



BTS Management Commercial Opérationnel

Formation en alternance | RNCP 38362 Nos certificats, titres et diplômes de Niveau 5 (niveau bac +2)

Enregistrée au Répertoire National des Certifications Professionnelles le 07/11/2018 - **Ministère de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche**



Le titulaire du BTS MCO vise la responsabilité opérationnelle d'une unité commerciale. Polyvalent, il peut travailler en magasins, supermarchés ou entreprises de service, et occuper des postes tels que manager, conseiller commercial, chef de rayon ou responsable de clientèle.

TARIF

Formation financée par France
Compétences et les OPCO

DURÉE ET RYTHME

2 ans

LIEUX

Albi, Béziers, Cahors, Carcassonne,
Castres, Foix / Saint-Paul-de-
Jarrat, Montpellier, Narbonne,
Nîmes – Marguerittes, Perpignan,
Rodez, Tarbes

ACCESSIBILITÉ

Toutes les formations dispensées
par Purple Campus se déroulent
dans des conditions qui répondent
aux exigences réglementaires et
légales pour l'accueil des
personnes en situation de
handicap.

PUBLIC ET PRÉ-REQUIS

Public cible

- Jeune de 15 à 29 ans
- Tout autre public : **nous consulter**

Pré-requis et niveau d'entrée

- Être titulaire d'un Bac ou d'un diplôme de niveau 4

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Développer la relation client et assurer la vente conseil
- Animer et dynamiser l'offre commerciale
- Assurer la gestion opérationnelle de l'unité commerciale
- Manager l'équipe commerciale

MODALITÉS D'ACCÈS

- Pré-inscription en ligne
- Validation du projet par un conseiller
- Accompagnement à la mise en relation avec des entreprises
- Délais d'accès : durée d'instruction du dossier

82,08%

de réussite aux examens en
Gestion commerciale de Purple
Campus

86,04%

d'embauche 6 mois après
l'obtention du diplôme

LANGUE D'ENSEIGNEMENT

Français

TYPE DE FORMATION

Collective avec individualisation
possible.

MODALITÉS ÉVALUATION & VALIDATION

Validation
totale ou partielle par bloc ou
certificat de compétences

Évaluations
Contrôle continu / ponctuel
Suivi en entreprise

En fin de parcours
Délivrance de l'attestation de
formation

CO-TRAITANCE

Non

ÉQUIPE & MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Formateurs experts
des domaines et qualifiés par
Purple Campus dans le cadre de sa
démarche Qualité

Pédagogie active et multimodale,
analyse de cas concrets, mise en
situation, travail personnalisé en
entreprise...

Salles de formation équipées pour
une pédagogie active – plateaux
techniques, Environnement
Numérique de Travail (ENT),
logiciels métiers

PROGRAMME

Chez Purple Campus, nous valorisons la diversité et l'inclusion, et nous nous engageons à fournir des formations accessibles à tous, quel que soit votre âge ou votre situation. Explorez notre programme aujourd'hui et découvrez comment nous pouvons vous aider à construire l'avenir que vous méritez.

DOMAINE PROFESSIONNEL

- Management de l'équipe commerciale
- Gestion opérationnelle
- Informatique commerciale
- Développement de la relation client et vente conseil
- Animation, dynamisation de l'offre commerciale
- Option Entrepreneurat

DOMAINE GÉNÉRAL

- Culture générale et expression
- Langue vivante
- Culture économique, juridique et managériale

APRÈS LA FORMATION

Les métiers possibles

- Employé commercial, Assistant Chef de rayon, Manager de rayon, Chef de secteur, Chargé de clientèle, Marchandiseur, Conseiller e-commerce,
- Responsable de drive

Poursuite d'études

- Bachelor Responsable de la Distribution
- Bachelor Responsable de Développement Commercial
- Licence Gestion des Ressources humaines
- BAC+3 Chef de projet Web et stratégie digitale
- BAC+5 Manager d'entreprise ou de centre de profit

PURPLE
CAMPUS



PLUS D'INFORMATIONS & CONTACTS
WWW.PURPLE-CAMPUS.COM

