BTS Management Commercial Opérationnel

Formation en alternance | RNCP 38362 Nos certificats, titres et diplômes de Niveau 5

Enregistrée au Répertoire National des Certifications Professionnelles le 07/11/2018 - **Ministère de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche**



Le titulaire du BTS MCO vise la responsabilité opérationnelle d'une unité commerciale. Polyvalent, il peut travailler en magasins, supermarchés ou entreprises de service, et occuper des postes tels que manager, conseiller commercial, chef de rayon ou responsable de clientèle.

TARIF

Formation financée par France Compétences et les OPCO

DURÉE ET RYTHME

2 ans

LIEUX

Albi, Béziers, Cahors, Carcassonne, Castres, Foix / Saint-Paul-de-Jarrat, Montpellier, Narbonne, Nîmes – Marguerittes, Perpignan, Rodez, Tarbes

ACCESSIBILITÉ

Toutes les formations dispensées par Purple Campus se déroulent dans des conditions qui répondent aux exigences réglementaires et légales pour l'accueil des personnes en situation de handicap.

PUBLIC ET PRÉ-REQUIS

Public cible

- Jeune de 15 à 29 ans
- Tout autre public : **nous consulter**

Pré-requis et niveau d'entrée

• Être titulaire d'un Bac ou d'un diplôme de niveau 4

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Développer la relation client et assurer la vente conseil
- Animer et dynamiser l'offre commerciale
- Assurer la gestion opérationnelle de l'unité commerciale
- Manager l'équipe commerciale

MODALITÉS D'ACCÈS

- Pré-inscription en ligne
- Validation du projet par un conseiller
- Accompagnement à la mise en relation avec des entreprises
- Délais d'accès : durée d'instruction du dossier

74,69%
de réussite aux examens en Gestion commerciale de Purple Campus

90,24%
d'embauche 6 mois après l'obtention du diplôme

LANGUE D'ENSEIGNEMENT
Français

TYPE DE FORMATION
Collective avec individualisation possible.

MODALITÉS ÉVALUATION & VALIDATION

Validation
totale ou partielle par bloc ou certificat de compétences

Évaluations
Contrôle continu / ponctuel
Suivi en entreprise

En fin de parcours
Délivrance de l'attestation de formation

CO-TRAITANCE
Non

ÉQUIPE & MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Formateurs experts des domaines et qualifiés par Purple Campus dans le cadre de sa démarche Qualité

Pédagogie active et multimodale, analyse de cas concrets, mise en situation, travail personnalisé en entreprise...

Salles de formation équipées pour une pédagogie active – plateaux techniques, Environnement Numérique de Travail (ENT), logiciels métiers

PROGRAMME

Chez Purple Campus, nous valorisons la diversité et l'inclusion, et nous nous engageons à fournir des formations accessibles à tous, quel que soit votre âge ou votre situation. Explorez notre programme aujourd'hui et découvrez comment nous pouvons vous aider à construire l'avenir que vous méritez.

DOMAINE PROFESSIONNEL

- Management de l'équipe commerciale
- Gestion opérationnelle
- Informatique commerciale
- Développement de la relation client et vente conseil
- Animation, dynamisation de l'offre commerciale
- Option Entrepreneuriat

DOMAINE GÉNÉRAL

- Culture générale et expression
- Langue vivante
- Culture économique, juridique et managériale

APRÈS LA FORMATION

Les métiers possibles

- Employé commercial, Assistant Chef de rayon, Manager de rayon, Chef de secteur, Chargé de clientèle, Marchandiseur, Conseiller e-commerce,
- Responsable de drive

Poursuite d'études

- Bachelor Responsable de la Distribution
- Bachelor Responsable de Développement Commercial
- Licence Gestion des Ressources humaines
- BAC+3 Chef de projet Web et stratégie digitale
- BAC+5 Manager d'entreprise ou de centre de profit

Date de mise à jour : 19/10/2026