



BAC+2 BTS TOURISME

Réf. : T-APP-03

NIVEAU 5 • BAC+2

Code RNCP : 14892

MODALITÉS PRATIQUES

Accès

- Pré-inscription en ligne sur le portail <https://ypareo.purple-campus.com>
- Validation du projet par un conseiller
- Accompagnement à la mise en relation avec des entreprises

Tarif

Formation financée par France Compétences et les OPCO

Durée & rythme

1 100 h sur 2 ans, hors examens finaux

Lieux

MONTPELLIER - PERPIGNAN

Type de formation

Collective en face-à-face

Individualisation

Possibilité : OUI

Langue d'enseignement

Français

Accessibilité

Accès des publics en situation de handicap et présence d'un Référent Handicap par Campus

Ce diplôme couvre l'ensemble des métiers de la filière tourisme depuis la production et la distribution jusqu'à l'organisation de l'offre sur les territoires. Les métiers exercés sont très diversifiés et aux statuts hétérogènes. Ceux qui les exercent sont généralement des salariés mais peuvent être aussi des indépendants.

PUBLIC CIBLE

- Jeunes, entre 15 et 29 ans révolus pour un contrat d'apprentissage
- Sans limite d'âge pour un contrat de professionnalisation ou une RQTH

PRÉ-REQUIS & NIVEAU D'ENTRÉE

- Être titulaire d'un BAC ou diplôme équivalent de niveau 4

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Informer et conseiller les clients français et étrangers sur des prestations relevant du domaine du tourisme
- Finaliser la vente de ces prestations touristiques et assurer le suivi commercial
- Créer et promouvoir des produits touristiques
- Accueillir et accompagner des touristes
- Collecter, traiter et diffuser l'information en lien avec le secteur du tourisme

APRÈS LA FORMATION

LES MÉTIERS POSSIBLES

- Conseiller en voyages • Forfaitiste • Agent réceptif • Conseiller en séjour • Conseiller en billetterie • Agent d'accueil • Agent de réservation • Agent d'exploitation et planning • Gestionnaire des allotements • Guide accompagnateur • Animateur du tourisme local
- Chargé de promotion du tourisme local • Technicien d'accueil • Responsable animation et/ou accueil • Agent de vente et de réservation...

POURSUITE D'ÉTUDES

BAC+3 Négoventis :

- Responsable d'un Centre de Profit Tourisme Hôtellerie Restauration
- Responsable de Développement Commercial



TOURISME

82,3%

d'embauche 6 mois
après l'obtention
du diplôme

100%

de réussite aux examens

CONTACTS

MONTPELLIER T. 04 99 51 35 00
montpellier@purple-campus.com

PERPIGNAN T. 04 68 56 23 00 / 84 66
perpignan@purple-campus.com

PROGRAMME

CULTURE GÉNÉRALE ET EXPRESSION

COMMUNICATION EN LANGUES VIVANTES ÉTRANGÈRES

GESTION DE LA RELATION CLIENT

ÉLABORATION DE L'OFFRE TOURISTIQUE

- Tourisme et territoire
- Cadre organisationnel et juridique des activités touristiques
- Mercatique et conception de prestation touristique

GESTION DE L'INFORMATION TOURISTIQUE

- Dominante « information et multimédias »
- Les outils bureautiques et de communication
- Le marketing digital et les réseaux sociaux

PARCOURS DE PROFESSIONNALISATION

- Etude personnalisée encadrée
- Atelier de professionnalisation

EQUIPES, MÉTHODES & OUTILS PÉDAGOGIQUES

- **Equipes pédagogiques internes et externes**, expérimentées, qualifiées, formées aux méthodes pédagogiques digitales et dotées sur les enseignements métiers d'une expérience professionnelle en entreprise
- **Face-à-face pédagogique** avec alternance d'apports théoriques, d'exercices pratiques et de mises en situation
- **Salles de cours banalisées**, salles informatiques, ateliers d'application, Wifi, logiciels métiers, Environnement Numérique de Travail (ENT)

MODALITÉS D'ÉVALUATION & VALIDATION

- Contrôle continu, examen terminal et évaluation professionnelle
- En fin de parcours, délivrance de l'attestation de formation
- Validation du diplôme : totale et/ou partielle