



## CAP ÉQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

Réf. : CDV-APP-09

### NIVEAU 3 • CAP

Code RNCP : 31041

### MODALITÉS PRATIQUES

#### Accès

- Pré-inscription en ligne sur le portail <https://ypareo.purple-campus.com>
- Validation du projet par un conseiller
- Accompagnement à la mise en relation avec des entreprises

#### Tarif

Formation financée par France Compétences et les OPCO

#### Durée & rythme

840 h sur 2 ans

Les titulaires d'autres diplômes (niv 3 ou 4) peuvent préparer le CAP en 1 an (sous conditions) : 2 semaines en entreprise pour 1 semaine en centre de formation

#### Lieux

ALÈS - BÉZIERS - CARCASSONNE  
MARGUERITTES - NARBONNE  
PERPIGNAN

#### Type de formation

Collective en face-à-face

#### Individualisation

Possibilité : OUI

#### Langue d'enseignement

Français

#### Accessibilité

Accès des publics en situation de handicap et présence d'un Référent Handicap par Campus

Le titulaire de ce diplôme exerce son activité dans un cadre omnicanal. Il réalise l'accueil, l'information du client, présente les caractéristiques techniques et commerciales des produits. Il conseille le client et réalise la vente dans des magasins de proximité sédentaires ou non, magasins de détail généralistes, petites, moyennes et grandes surfaces, grossistes, semi-grossistes ou entreprises qui distribuent des biens ou des services.

### PUBLIC CIBLE

- Jeunes, entre 15 et 29 ans révolus pour un contrat d'apprentissage
- Sans limite d'âge pour un contrat de professionnalisation ou une RQTH

### OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Réceptionner les produits et tenir les stocks
- Faire le réassortiment
- Conseiller et accompagner la vente
- Fidéliser la clientèle
- Respecter les règles d'hygiène et de sécurité

### APRÈS LA FORMATION

#### LES MÉTIERS POSSIBLES

- Employé de vente
- Equipier polyvalent
- Employé libre-service
- Caissier

#### POURSUITE D'ÉTUDES

- Vendeur Conseiller Commercial
- BAC PRO Commerce



## CAP ÉQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

### COMMERCE - VENTE DISTRIBUTION

74,03%

d'embauche 6 mois  
après l'obtention  
du diplôme

88,92%

de réussite aux examens  
Filière Commerce Distribution Vente

### CONTACTS

**ALÈS** T. 04 66 91 21 21  
ales@purple-campus.com

**BÉZIERS** T. 04 67 80 97 09  
beziers@purple-campus.com

**CARCASSONNE** T. 04 68 71 42 58  
carcassonne@purple-campus.com

**MARGUERITTES** T. 04 68 87 97 59  
marguerittes@purple-campus.com

**NARBONNE** T. 04 68 44 18 07  
narbonne@purple-campus.com

**PERPIGNAN** T. 04 68 56 23 00  
perpignan@purple-campus.com

### PROGRAMME

#### DOMAINE PROFESSIONNEL

- Réception et suivi des commandes
- Mise en valeur et approvisionnement
- Conseil, accompagnement du client - vente

#### DOMAINES GÉNÉRAUX

- Prévention santé environnement
- Français, histoire-géographie, enseignement moral et civique
- Mathématiques et physique-chimie
- Education physique et sportive
- Langue vivante étrangère

### EQUIPES, MÉTHODES & OUTILS PÉDAGOGIQUES

- **Equipes pédagogiques internes et externes**, expérimentées, qualifiées, formées aux méthodes pédagogiques digitales et dotées sur les enseignements métiers d'une expérience professionnelle en entreprise
- **Face-à-face pédagogique** avec alternance d'apports théoriques, d'exercices pratiques et de mises en situation
- **Salles de cours banalisées**, salles informatiques, ateliers d'application, Wifi, logiciels métiers, Environnement Numérique de Travail (ENT)

### MODALITÉS D'ÉVALUATION & VALIDATION

- Contrôle continu, examen terminal et évaluation professionnelle
- En fin de parcours, délivrance de l'attestation de formation
- Validation du diplôme : totale et/ou partielle



La certification qualité a été délivrée au titre des catégories suivantes : actions de formation, actions permettant de valider les acquis de l'expérience, actions de formation par apprentissage.



FACILITATEUR DE FORMATION



PURPLE-CAMPUS.COM