



BAC+3

BACHELOR RESPONSABLE DE LA DISTRIBUTION

Réf. : CDV-APP-06

NIVEAU 6 • BAC+3

Code RNCP : 27365

MODALITÉS PRATIQUES

Accès

- Pré-inscription en ligne sur le portail <https://ypareo.purple-campus.com>
- Validation du projet par un conseiller
- Accompagnement à la mise en relation avec des entreprises

Tarif

Formation financée par France Compétences et les OPCO

Durée & rythme

497 h sur 1 an

Lieux

ALBI - CAHORS - CARCASSONNE
MONTPELLIER - NARBONNE - RODEZ
ST-PAUL DE JARRAT - TARBES

Type de formation

Collective en face-à-face

Individualisation

Possibilité : OUI

Langue d'enseignement

Français

Accessibilité

Accès des publics en situation de handicap et présence d'un Référent Handicap par Campus

Le Responsable de la Distribution exerce ses fonctions au sein d'un point de vente relevant du réseau de distribution intégré, associé, indépendant, grossiste ou de détail. Poste d'encadrement, intermédiaire entre les équipes et la Direction, il assure la gestion et la rentabilité d'une surface de vente. Il contribue au développement commercial au travers de l'organisation de l'espace de vente et de stockage et des actions de promotion. Enfin, il organise et planifie les activités de ses équipes et contrôle leur performance.

PUBLIC CIBLE

- Jeunes, entre 15 et 29 ans révolus pour un contrat d'apprentissage
- Sans limite d'âge pour un contrat de professionnalisation ou une RQTH

PRÉ-REQUIS & NIVEAU D'ENTRÉE

- EN POURSUITE D'ÉTUDES : être titulaire d'un diplôme de niveau 5 (BAC+2) dans le domaine de la vente ou dans un autre domaine mais avec une expérience professionnelle minimum de 6 mois en vente, commerce ou distribution
- AUTRES SITUATIONS : justifier de 3 ans d'expérience professionnelle dans le secteur

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Gérer le développement d'un point de vente, d'une unité commerciale, d'un rayon
- Gérer et organiser les espaces de vente et de stockage
- Manager une équipe commerciale

APRÈS LA FORMATION

LES MÉTIERS POSSIBLES

- En sortie de formation : Chef de rayon, manager de rayon, manager adjoint, responsable de boutique
- Dans le cadre d'une évolution de carrière : Responsable d'univers, chef de département, directeur de magasin



BAC+3

BACHELOR RESPONSABLE DE LA DISTRIBUTION

**COMMERCE - VENTE
DISTRIBUTION**

82,3%

d'embauche 6 mois
après l'obtention
du diplôme

90,12%

de réussite aux examens

CONTACTS

ALBI T. 05 63 49 28 73
albi@purple-campus.com

CAHORS T. 05 65 20 35 34
cahors@purple-campus.com

CARCASSONNE T. 04 68 71 42 58
carcassonne@purple-campus.com

MONTPELLIER T. 04 99 51 35 00
montpellier@purple-campus.com

NARBONNE T. 04 68 44 18 07
narbonne@purple-campus.com

RODEZ T. 05 65 75 56 91
rodez@purple-campus.com

ST-PAUL DE JARRAT T. 05 61 02 03 31
foix@purple-campus.com

TARBES T. 05 62 93 40 60
tarbes@purple-campus.com

PARTENAIRE



Des formations



WWW.PURPLE-CAMPUS.COM

PURPLE
CAMPUS

FACILITATEUR DE FORMATION



PROGRAMME

GÉRER ET ASSURER LE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

- Conduire un projet
- Assurer une veille du marché
- Créer des tableaux de bord et analyser des indicateurs
- Exploiter des données marketing au service de la stratégie commerciale
- Elaborer un plan d'actions commerciales
- Elaborer un budget prévisionnel
- Intégrer l'omnicanal dans sa pratique commerciale
- Prendre en compte la RSE dans le développement de son entreprise

GÉRER ET ORGANISER LES SURFACES DE VENTE ET DE STOCKAGE

- Optimiser la gestion des stocks
- Analyser ses ventes : merchandising de gestion
- Analyser son implantation : merchandising de séduction
- Mettre en oeuvre des actions d'optimisation
- Négocier avec ses fournisseurs/prestataires de services
- Respecter les règles du droit commercial
- Respecter la législation d'un ERP (cf sécurité au travail)
- Gérer un litige client (réclamation client, vol, etc...)
- Communiquer efficacement avec sa hiérarchie

MANAGER UNE ÉQUIPE

- Identifier et planifier les besoins en compétences
- Appliquer la législation du travail
- Recruter un collaborateur
- Développer son leadership et son efficacité personnelle
- Animer une réunion de travail
- Conduire des entretiens individuels
- Former son équipe
- Anglais

MAÎTRISE PROFESSIONNELLE

- Conduire un projet en milieu professionnel

EQUIPES, MÉTHODES & OUTILS PÉDAGOGIQUES

- **Equipes pédagogiques internes et externes**, expérimentées, qualifiées, formées aux méthodes pédagogiques digitales et dotées sur les enseignements métiers d'une expérience professionnelle en entreprise
- **Face-à-face pédagogique** avec alternance d'apports théoriques, d'exercices pratiques et de mises en situation
- **Salles de cours banalisées**, salles informatiques, ateliers d'application, Wifi, logiciels métiers, Environnement Numérique de Travail (ENT)

MODALITÉS D'ÉVALUATION & VALIDATION

- Contrôle continu, examen terminal et évaluation professionnelle
- En fin de parcours, délivrance de l'attestation de formation
- Validation du diplôme : totale et/ou partielle